

2020
Bio Benchmarking School
실행 안

- 작년(19년)에 처음으로 바이오 벤치마킹 스쿨을 Pilot 개념으로 운영하였음
- 제약사 연구원, 국책기관 연구원, 대학 교수, 약학대학생 등 다양한 층으로 부터 약 100여명이 수강 했음
- 연구원들로 부터의 피드백이 상당히 긍정적이어서, 20년 올해에도 상하반기 1회씩 운영 예정임
- 우리나라 신성장 동력 중 하나인 바이오 산업 발전을 위해 보다 많은 Red Bio 분야 연구인력들에게 교육 기회가 주어 졌으면 함(무료 강좌 임)

2020 Bio Benchmarking School 개요

목적

- 연구자 출신 창업 또는 예비창업자에게 성공/실패 사례 벤치마킹을 통해 사업적 시행착오를 줄여주기 위함

대상

- 바이오 관련 예비 또는 초기 창업자
- 바이오 관련 투자자/기관/제약사 임직원 등

주요 내용

- ①BBS Rookie(3월 첫주): 온라인 학습 4주 + 오프라인 교육 4일 + 오송 Field Trip(1일)
 - ✓온라인과 오프라인을 결합한 O2O형 교육
 - ✓BBS Rookie 교육 콘텐츠 [총 10개 강좌]: 1)국내외 제약바이오 산업 이해, 2) 당뇨 & 비만, 3) 바이오시밀러, 4) CRO & CMO, 5) 암, 6) 진단, 7) 유전자산업, 8) 바이오뷰티, 9) 치매 & 파킨슨, 10) 그린 바이오 & 화이트 바이오
- ②BBS Pro(4월 중순): 오프라인 교육 3일
 - ✓Advanced BD (Biz Development)를 주제로 한 교육
 - ✓바이오 분야 스타트업의 글로벌 파트너링과 관련한 실무지식 교육 및 Partnering Deal Simulation
 - ✓Go Global P/G (CBPF, BIO Europe) 사전교육으로 활용
 - ✓EBD Academy 전문강사 1인 투입

Bio Benchmarking School

여러분들의 꿈을 실현해 보세요!

바이오 분야 연구자 출신 창업(예비창업)자에게 창업준비 단계 부터
향후 Business Roadmap을 구축해 나가는데 시행착오를 줄여 주기 위한 교육프로그램입니다!

Red Bio에 관심 있는 투자자/공공기관/제약사 직원 등 관련자에게는
바이오 산업 정보도 얻고 창업자와도 네트워킹 할 수 있는 좋은 기회가 될 수 있습니다.

주요 프로그램 내용

1단계 : Rookie 코스_3월초)

- 온라인과 오프라인을 결합한 O2O형 교육
- 온라인 콘텐츠 [총 10개 강좌] : 1) 국내외 제약바이오 산업 이해, 2) 당뇨 & 비만, 3) 바이오시밀러, 4) CRO & CMO, 5) 암, 6) 진단 등
- 오프라인 : 비즈니스 중심 Case Study
- 오송 바이오 단지 연구시설 Field Tour

2단계 : Pro 코스_4월중순)

- 글로벌 진출을 준비 중인 창업자에게 Valuation, Partnering, Deal Simulation 등 실전 준비 교육
- 1일차(한국어), 2일차(영어) _EBD Academy Expert 초빙
- ※ 교육 일정 등 자세한 내용은 홈페이지 참조



모 집 요 강

- 수강료 없음
- 모집기간 : 20년2월1일 ~ 2월20일
- 신청방법 : 이메일 신청 접수 (bymin@ccei.kr)
- 제출서류 : 지원 신청서 1부
- ※ 충북창조경제혁신센터 홈페이지 (공지사항) 참조
- 선발방법 : 접수 선착순이며, 온라인 & 오프라인 교육 동시 신청자에 대해 우선선발 예정 (단, 운영효율을 위해 내부기준에 따라 조정 가능)

“이런 프로그램은 없었다!”
“바이오 창업을 원한다면 꼭 들어보기 바란다!”
“연구자들에게 딱 필요한 정보들!!”

검증 된

Bio Benchmarking School

충북창조경제혁신센터 에서 만나보세요!

BBS 교육_Rookie 온라인_3월초 론칭

홍우승 님 환영합니다.

V - Contents

바이오펀치마킹스쿨

뷰어기록 관리

퀴즈기록 관리

HW 상품화연지...

동영상 콘텐츠			
제목, 내용			
검색 전체 신규등록			
번호	콘텐츠 제목	질문	뷰
1	제01강 국내제약산업 동향 - 1/2	3	462
2	제01강 국내제약산업 동향 - 2/2	1	142
3	제02강 당뇨와 비만 - 1/2	1	138
4	제02강 당뇨와 비만 - 2/2	0	65
5	제03강 바이오시밀러 - 1/2	0	86
6	제03강 바이오시밀러 - 2/2	1	41
7	제04강 제약산업 아웃소싱서비스 - 1/2		
8	제04강 제약산업 아웃소싱서비스 - 2/2		
9	제05강 암 - 1/2		
10	제05강 암 - 2/2		
11	제06강 진단 - 1/2		
12	제06강 진단 - 2/2		
13	제07강 유전자관련 산업의 동향 - 1/2		
14	제07강 유전자관련 산업의 동향 - 2/2		
15	제08강 바이오뷰티 - 1/2		
16	제08강 바이오뷰티 - 2/2		
17	제09강 지매와 파킨슨 - 1/2		
18	제09강 지매와 파킨슨 - 2/2		

홍우승 님 환영합니다.

V - Contents

바이오펀치마킹스쿨

뷰어기록 관리

퀴즈기록 관리

HW 상품화연지...

제01강 국내제약산업 동향 - 1/2

수정

돌아가기

BIO Benchmarking School

- 바이오 벤치마킹 스쿨 강의 개요 -

Microsoft Azure Media Services

0:00:03 / 1:03:09

동영상 내용요약 보기

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

온라인 10강, 4회차 오프라인 과정을 교육받으면서 바이오 산업의 전반적인 이해도를 높이는 기회가 된 것 같아 아주 귀중한 시간이 되었던 것 같습니다. 그리고 이 강화를 통하여 추후 아이템을 기획하여 startup으로 진행할 때 준비단계에서부터 고려해야 할 사항들을 더 한번 되새겨보는 기회가 된 것 같습니다. 특히, 주중에 오프라인 교육을 하였다면 참석이 어려웠을 것 같은데 주말임에도 불구하고 강의를 진행해 주신 진태준 대표님과 관계자 여러분들에게 감사의 말씀을 전합니다. 오프라인 교육은 온라인 교육에서 하신 내용 외에 최근 upgrade 내용 뿐만 아니라 비즈니스모델 구축과 Pitch Deck-Training 과정을 진행하여 주셨습니다. 오프라인 워크숍을 참석하여 이러한 부분들을 더 면밀하게 알아 귀중한 시간이 해택은 많이 받아갔는 것 같습니다. 정말 수고하셨습니다. 감사드립니다!!

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

두달 가까운 기간동안 정말 유익한 시간이었습니다. 있고 있었던 바이오분야의 기초들과, 최신 동향들까지 어느것 하나 빠뜨릴 것 없이 바이오팩 플랫폼에 필요한 정보들로 가득했습니다. 기회가 된다면 주변 동료나 후배들에게 필히 수강을 권하리라 합니다.

아울러 증치권 방문하기 어려운 로컬벤처단과의 주역사인들을 둘러볼 기회다, Pitch deck 관련 강의는 두근 두근 기억에 남을 것입니다.

이렇게 플랫폼은 프로그램을 준비해주신

작성해주셔서 감사합니다.

진태준 대표님과 홍보센터 관계자 모두께 진심으로 감사의 말씀을 드립니다..

「BBS Rookie Course Offline Session」 참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

이 프로그램을 통해 바이오 의약품 개발 ~~및~~ 투자에 대한 큰 틀을
확립하고 싶었습니다. 그 점에 있어서는 기대했던 것 이상의 정보를 얻고
가는 것 같아서 굉장히 만족스럽습니다. 각 질병에 대한 ~~overview~~ overview를
시작으로 어떻게 연구를 진행했으며 그 과정에서의 한계, 실패 및 성공이유,
투자유치지원방식, M&A를 통한 발전 등 다양한 실례를 통해 ~~많은~~
~~많은~~ 많은 것을 배울 수 있었습니다. ~~이~~
어디서도 얻을 수 없는 가치있는 내용을 제공해주셔서 감사하고 이 경험을
 바탕으로 더 성장할 수 있을 것 같습니다. 또한 현직 제약회사에
계신분이나 창기업자들 분들과 feedback을 통한 습득방식으로
수업을 진행해주셔서 ~~매우~~ 좋았습니다.

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course Offline Session」 참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

- 온라인에서 들었던 수업내용은 정리해주시면서 최신내용을 업데이트 해주셔서
트렌트를 읽는게 좋았습니다.
- 생활화 전공자로 전학하면 내용을 거서히 이해할 수 있게 도와주셔서
참조한 내용이 많이 있었습니다.
- 가장 좋았던 것은 비즈니스에 대한 지식이 전혀 없었는데, 이 모든
것들을 통해 비즈니스는 어떻게 준비해야 할지 알게 되었습니다.
- 이 듣고 싶습니다.

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

바이오분야 연구와 출신 창업자를 위한 비즈니스 프로그램은
흔하지 않는 프로그램인데 -중북 창조경제 혁신센터에서 진행
하는 이 프로그램은 매우 유익했다.

1. 전체적인 프로그램 내용은 짜임새 있게 창업준비
하거나 창업초기자에게 많은 도움이 될 것으로 판단된다

2. 전태준 선생님의 강의는 어려운 분야를 쉽게 설명하고
특히 전체적 교육과정의 구성이 매우 좋았다.

3. 프로그램 운영방식도 부러웠고 성의는 다해서 진행했.

4. 참가자들의 네트워킹 형식에 호의는 긍정적 도움이 되었다

(건의)
5. 1) 강의내용의 up-date와 변화적으로 심화과정을
만들어 운영한다면 한다

2) 강의 교재를 사전에 배포하면 사전준비하는
(오라클-포트라인) 도움이 될것 같다

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

· 유익한 과정이었음

· 중북센터가 불려서 성장하여 더 다양한 분야의 코스트 (바이오 특화)
만들어 주시면 큰 도움이 될것 같습니다.

· 센터에 피팅 준비에 필요한 다양한 분야에 대해 조사 작성하는
신무적 내용도 추가되면 좋을 것 같습니다. (특히 건강관련...)

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

초기창업과, 예비창업과 별반 다르다. 예비창업은 창업할 해 있다고 생각하고
꼭 들었으면 하는 수강생이다. 예비창업은 실제 창업 주제로 참여한다.
대부분 보강했는데 하는 내용이다.
• 재무, 마케팅, 투자계획 등 회사창업과 밀접한 관련이 있는 분야
모르는 분야
• 창업 K&I 분야와 창업, growth up 등 지원이 되는 네트워크
형성
• 창업, 지원 등 제각각에 대한 간단한 내용 및 정책 등 소개
BBS Rookie는 시작과 BBS Series 후반기에 많이 개설했으면
좋았을텐데. 많이 신경써주시고 좋은 수업 진행해주셔서 감사했습니다.

작성해주셔서 감사합니다.

「BBS Rookie Course

Offline Session」

참가자 최종 피드백

설문기간 : 2019.10.29 ~ 2019.11.2

※ 프로그램 및 교육 내용 등에 대한 간단한 의견을 작성하여 주십시오.

프로그람은 진행하면서 스타트업에 만들어나가는 과정과 주변 시장에 대해서
전문가의 의견 및 강연을 들을 수 있다는 점이 정말 좋습니다.

전반적으로 느꼈던 점은 신박 등 새로운 기술에 근거한 바이오스타트업이라고 해서
기술에만 집중해서는 안된다는 걸 깨달았습니다. 결국은 바이오 산업의 밑거름이 되는 것이기
때문에 비즈니스 및 행정적인 내용에서도 많은 준비가 되어있어야 한다는
생각을 했습니다.

오프라인 강의를 대해서는 인터넷 강의가 제공하지 못한 최신 정보로 족하다는
점이 좀처럼, 강연 외에 오프라인에 갖는 강의를 활용하지 못했다는 점이
아쉬웠습니다. 포지티브한 통해 배운 내용을 실습하는 기회가 더 제공되었으면
 좋겠다고 생각했습니다.

작성해주셔서 감사합니다.

BBS 교육_Pro_4월 중순 론칭

Lacerta Bio Leadership – Carlos N. Velez, Ph.D., MBA



- Founder and Managing Partner of Lacerta Bio (2010).
- Co-founder of Connexin Therapeutics Ltd., a UK-based ophthalmology drug development company currently raising Seed financing.
- Previously the Chief Business Officer of Lantic Therapeutics (UK) until the passing of the scientific co-founder in 2012.
- Former Director of Business Development at Penwest Pharmaceuticals, responsible for the out-licensing of internal 505(b)(2) programs and the scouting and analysis of in-licensing opportunities in neurology.
- Other previous employers include Forest Labs, Frankel Group (now Huron Consulting) and Genencor (now owned by Danisco).
- B.S., Pharmacy, Albany College of Pharmacy; Ph.D., Pharmacy, University of North Carolina at Chapel Hill; MBA, Finance, Rochester Institute of Technology.

바이오분야 기관/제약회사 연구원 등이
참여 했으며,
교육 만족도는 상당히 높았음
(3일간 집체 교육)

인터뷰 영상



바이오 벤치마킹 스쿨 Level 1:

BBS Rookie

바이오벤처마킹스쿨 Rookie 코스

Date		Time	Class	주제 (강의 스케줄은 일부 조정 가능)	장소
1주	03/01~03/06	open	온라인 강좌	■ BBS 제1강: 국내외 제약산업 동향 ■ BBS 제3강: 바이오시밀러	온라인
	03/07(토)	오전10시 ~ 오후12시	1차 오프라인 교육	참가자 상호 소개, BBS 1강 & 3강 리뷰	SB플라자 (오송)
		오후1시 ~ 오후2시		바이오 스타트업 투자환경에 대한 이해 & 글로벌 Big Pharma M&A Trend	
		오후2시~오후3시반		사업모델, 임상, 인허가, Licensing등에 관한 실무 강의 (I)	
2주	03/08~03/13	open	온라인 강좌	■ BBS 제4강: 제약산업 아웃소싱 서비스 ■ BBS 제5강: 암	온라인
	03/14(토)	오전10시 ~ 오후12시	2차 오프라인 교육	BBS 4강 & 5강 리뷰	SB플라자 (오송) 3층
		오후1시 ~ 오후1시반		바이오산업과 타 산업간 Convergence Trend	
		오후1시반 ~ 오후3시반		비즈니스 모델 구축 방법론 강의 및 실습	
3주	03/15~03/20	open	온라인 강좌	■ BBS 제7강: 유전자 관련 산업 동향 ■ BBS 제9강: 치매, 파킨슨	온라인
	03/21(토)	오전10시 ~ 오후12시	3차 오프라인 교육	BBS 7강 & 9강 리뷰	SB플라자 (오송) 3층
		오후1시 ~ 오후2시		Pitch Deck Training (I) - 기초 방법론 & Case Study [오프라인 4회차용 과제부여]	
		오후2시 ~ 오후3시반		사업모델, 임상, 인허가, Licensing등에 관한 실무 강의 (II)	
Tour	3월중	오후 1시반 ~ 오후 3시반	Field Trip	오송 첨단산업복합단지내 주요 시설 견학 (K-Bio 중심)	K-Bio, 국립의료원 등
4주	03/22~03/27	open	온라인 강좌	■ BBS 제2강: 당뇨, 비만 ■ BBS 제6강: 진단 ■ BBS 제8강: 바이오뷰티 ■ BBS 제10강: 바이오산업의 확장적 개념	온라인
	03/28(토)	오전10시 ~ 오후12시	4차 오프라인 교육	BBS 6강 & 10강 리뷰	SB플라자 (오송) 3층
		오후1시 ~ 오후2시		Pitch Deck Training (II) - Pitch Deck 발표 실습 [Summary Pitch Deck 사전 작성 및 제출]	
		오후2시 ~ 오후3시반		사업모델, 임상, 인허가, Licensing등에 관한 실무 강의 (III)	

2020년 BBS Rookie Training Program - O2O 1차 세션

프로그램 구성 [총 4주]: Online & Offline 결합 교육 (4회) + Field Trip

분류		강의 주제	세부 내용	참고
1회차 온라인 교육: BBS 온라인 강좌 제1강 & 제3강		국내외 제약산업 동향 (1강)	- 국내 제약사들의 제도적, 환경적 성장 제약의 한계점 및 이슈 파악 - 글로벌 제약사들의 오픈 이노베이션, 적극적 M&A 현황 - 국내외 주요 제약사들의 사업분석을 통한 예비/초기 창업자への 시사점 제공	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
		바이오 시밀러 (3강)	- 바이오 오리지널 대상 바이오시밀러 시장의 이해 - 바이오시밀러 시장에서의 핵심 경쟁우위 요소들에 대한 시사점 제공 - 바이오시밀러 분야 주요 기업 분석을 통한 예비/초기 창업자への 시사점 도출	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
1회차 오프라인 교육	오전 (10~12)	1강 & 3강 리뷰 및 토론	BBS 1강 (국내외 제약산업 동향) & BBS 3강 (바이오시밀러) 주요 내용 Review, Biotech Startup에의 시사점 토론	
	오후 (1~2)	바이오 스타트업 투자환경에 대한 이해 및 글로벌 Big Pharma M&A Trend	- VC/AC의 투자원칙 및 핵심 고려사항; TIPS P/G 및 충북센터 액셀러레이션 P/G에 대한 이해 - 글로벌 Big Pharma의 M&A Trend 및 시사점 검토	
	오후 (2-3:30)	사업모델, 임상, 인허가, Licensing 등에 관한 실무 교육(I)	Biotech Business Model, 바이오 의약품 임상시험계획(IND), 인허가, Licensing-out 등에 관한 전문가 강좌	

2020년 BBS Rookie Training Program - O2O 2차 세션

프로그램 구성 [총 4주]: Online & Offline 결합 교육 (4회) + Field Trip

분류		강의 주제	세부 내용	참고
2회차 온라인 교육: BBS 온라인 강좌 제4강 & 제5강		제약산업 아웃소싱 서비스 (4강)	• 제약 산업의 제조, 생산, 개발, 판매 등 분야별 아웃소싱 서비스에 대한 이해 • CMO/CRO 사업에서의 핵심 경쟁 우위 요소 파악 • 관련 기업 및 성장 사례 분석을 통해 예비/초기 창업자への 시사점 제공	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
		암 (5강)	• 암 질환만의 특성에 대한 이해 • 암 질환 시장 현황 및 발전 트렌드를 조기 진단, 치료제 개발, 암 발병 이후 사후 관리의 3가지 영역으로 나누어 각 영역별 시장 동향 및 기술 트렌드 파악 • 암 분야 유망 스타트업 분석을 통한 예비/초기 창업자への 시사점 도출	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
2회차 오프라인 교육	오전 (10~12)	BBS 4강 & 5강 리뷰 및 토론	• BBS 4강 (제약산업 아웃소싱 서비스) 및 5강 (암) 주요 내용 Review • Biotech Startup에의 시사점 토론	
	오후 (1~1:45)	의생명 분야의 글로벌 융합 트렌드	• Biomedical Industry와 ICT간 융합 (AI, Big Data, IoT, 3D 프린팅 등) Trend 및 Business Implication 검토	
	오후 (1:45~3:30)	Business Model 구축 방법론 강의 및 실습	• Bio-Tech 사업모델의 핵심 구성요소 파악 • 사업모델 경쟁력 평가기준 이해 • BM 경쟁력 평가 실습 (Case Study): 사업모델의 경쟁력 평가 실습 및 그룹 토의 등	

2020년 BBS Rookie Training Program - O2O 3차 세션

프로그램 구성 [총 4주]: Online & Offline 결합 교육 (4회) + Field Trip

분류		강의 주제	세부 내용	참고
3회차 온라인 교육: BBS 온라인 강좌 제7강 & 제9강		유전자 관련 산업 동향 (7강)	• 유전자 개념의 이해 • 유전성 질환과 관련된 국내외 시장의 동향/ 기술 트렌드 파악 • 유전성 질환을 극복하기 위한 여러가지 유전자 관련 기술의 개발 진행 확인 • Startup이 도전 가능한 시장 또는 사업 기회의 가능성 제시	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
		치매 & 파킨슨 (9강)	• 퇴행성 뇌질환 및 고령화가 제약산업에 미치는 영향 분석 • 치매/파킨슨 치료제 개발 시장현황, 기술 트렌드 및 향후 방향에 대한 이해 • 치매/파킨슨치료제 유망 스타트업 분석을 통한 예비/초기 창업 자에의 시사점 도출	온라인 영상강의 및 수강확인용 QUIZ
3회차 오프라인 교육	오전 (10~12)	BBS 7강 & 9강 리뷰 및 토론	• BBS 7강 (유전자 산업동향) 및 9강 (치매 & 파킨슨) 내용 Review • Biotech Startup에의 시사점 토론	
	오후 (1~2)	Pitch Deck Training (I)	• 사업소개, 투자유치 등 목적의 Pitch Deck 작성 방법론 강의 • Pitch Deck 벤치마킹, Pitch Deck 작성 실습, 토의 세션	
	오후 (2~3:30)	사업모델, 임상, 인허가, Licensing 등에 관한 실무 교육(II)	• Biotech Business Model, 바이오 의약품 임상시험계획(IND), 인허가, Licensing-out 등에 관한 전문가 강좌	

2020년 BBS Rookie Training Program - O2O 4차 세션

프로그램 구성 [총 4주]: Online & Offline 결합 교육 (4회) + Field Trip

분류		강의 주제	세부 내용	참고
4회차 온라인 교육: BBS 온라인 강좌 제6강 & 제10강 및 선택과목 수강 (제2강, 제8강)		의학 진단 (6강)	• 의학 진단의 기술적 분류에 대한 이해 • 진단 시장의 지배적 사업자 분석 및 진단 기술 트렌드 파악 • 진단 분야 주요 기업 분석을 통한 예비/초기 창업자への 시사점 도출	온라인 영상강 의 및 수강확 인용 QUIZ
		바이오산업의 확장적 개념 (10강)	• 바이오 산업의 확장적 정의와 관련 산업현황 이해 • 레드/그린/화이트 바이오 영역별 시장현황 및 기술 트렌드 파악 • 그린 바이오와 화이트 바이오 영역의 미래 성장방향 검토	
		선택과목 1: 당뇨 및 비만 (2강)	• 당뇨/비만 질병의 이해 및 관련 치료제시장의 기술 트렌드와 시장동향 파악 • 당뇨 및 비만 치료제 핵심기업 분석을 통한 경쟁우위성에 대한 이해 • 당뇨/비만 분야 유망 스타트업 분석을 통한 예비/초기 창업자への 시사점 도출	
		선택과목 2: 바이오 뷰티 (8강)	• 바이오 뷰티 산업의 개요 및 사업영역별 Category 구분 • 바이오 뷰티 산업의 각 Category별 시장동향/ 기술 트렌드 파악 • 국내외 주요 기업 동향 파악 및 도전 가능한 사업 기회의 가능성 검토	
4회차 오프라인 교육	오전 (10~12)	BBS 6강 & 10강 리뷰 및 토론	• BBS 6강 (의학 진단) 및 10강 (바이오산업의 확장적 개념) 내용 Review • Biotech Startup에의 시사점 토론	
	오후 (1~2)	Pitch Deck Training (II): 그룹세션	• 사전과제: 자신이 진행/구상중인 사업에 대한 요약 Pitch Deck 작성해 오기 • 발표세션: 사전 선발된 참가자들의 Pitch Deck 자료 발표 및 토론	
	오후 (2~3:30)	사업모델, 임상, 인허가, Licensing 등에 관한 실무 교육(III)	• Biotech Business Model, 바이오 의약품 임상시험계획(IND), 인허가, Licensing-out 등에 관한 전문가 강좌	

2020년 BBS Rookie Training Program - Field Trip

프로그램 구성 [총 4주]: Online & Offline 결합 교육 (4회) + Field Trip

분류		강의 주제 (잠정적)	세부 내용 (잠정적)	참고
Field Trip	오후 (1:30~3)	오송 의생명 분야 Field Trip (I)	• 오송첨단의료산업진흥재단 Field Trip (신약개발지원센터, 실험동물센터, 바이오의약품생산센터 등)	
	오후 (3~4)	오송 의생명 분야 Field Trip (II)	• 국립보건연구원 Field Trip (의과학지식센터, 국립줄기세포재생센터 등)	

바이오 벤치마킹 스쿨 Level 2:

BBS Pro

2020년 BBS Pro Program 운영 개요 (연 2회)

BBS Rookie 과정을 이수하였거나 충북센터 실증지원 프로그램을 이행한 유망 스타트업들을 대상으로, 3일 간의 오프라인 집중교육을 통해 바이오 분야 핵심 Global Program들을 이해하고 이에 대한 적절한 준비를 갖추 수 있도록 지원함

1 일차		2 일차		3 일차	
주제	Go Global 프로그램을 위한 Readiness-up Workshop	주제	기업간 파트너링의 중요성 및 준비 과정 지원 교육	주제	기업간 파트너링 실행 과정 실습 교육
강사	진태준 대표 (C Cube Lab CEO)	강사	Carlos N. Velez, Ph.D. (EBD Academy)	강사	Carlos N. Velez, Ph.D. (EBD Academy)
내용	- Go Global 프로그램 개요 - Biotech 국내 투자환경 및 주요 투자사례 분석 - Biotech BM Case Study - Biotech Valuation 기본 개념 및 용어 이해	내용	- Global partnering - Product Valuation - Business development - Deal structuring	내용	- Negotiation 실습 (Case studies 2건) - Developing Deal structures
언어	한글 강의	언어	영어 강의, 한국인 Facilitator 참여	언어	영어 강의, 한국인 Facilitator 참여

* 2020년 BBS Pro Program 일정: 상반기 4/1~4/3일, 하반기 9/23~9/25일

2020년 BBS Pro 오프라인 Program - Day 1

Time	Agenda	Outline
10AM ~ 10:15AM	프로그램 소개	- BBS Pro 3일 교육과정 소개
10:15AM ~10:50AM	충북센터 “Go Global” 프로그램에 대한 이해	- 2020 “Go Global” P/G 소개: CBPF(China), BIO Europe (P/G 개요, Registration, Company PT, 1:1 Partnering Session 등)
10:50AM~11AM	Break Time	
11AM ~12:00PM	Biotech 국내 투자환경 및 주요 투자사례 분석	- 국내 투자환경에 대한 이해 (Rookie 과정 “투자환경이해” 과목 요약 리뷰) - 국내외 투자사례 및 시사점
12PM ~ 1PM	Lunch	
1PM ~2PM	Biotech Business Model Case Study(I)	- Business Model 핵심 구성요소 (Rookie 과정 “BM” 과목 요약 리뷰) - Biotech Startup 실제 사례들에 대한 Discussion Session (국내 실제 창업사례들을 중심으로 BM의 장단점과 시사점 검토)
2PM ~ 2:15PM	Break Time	
2:15PM ~ 3:15PM	Biotech Business Model Case Study(II)	- Biotech Startup 실제 사례들에 대한 Discussion Session [계속] (국내 실제 창업사례들을 중심으로 BM의 장단점과 시사점 검토)
3:15PM ~ 3:30PM	Break Time	
3:30PM~5PM	Biotech Valuation 기본개념 및 용어 이해	- Valuation Introduction - Biotech 기업 Valuation시의 고려요소 - Day 3 Simulation 실습을 위한 사전 준비 (Valuation Tool 훈련 포함)
5PM ~ 5:30PM	Wrap-up	- Day One Summary - Q&A

2020년 BBS Pro 오프라인 Program - Day 2

Time	Agenda	Outline
10AM ~ 10:45AM	Course Introduction	- Introduction to Business Development - Fundamental partnering model and deal types - • Industry licensing trends & Implications
10:45AM ~ 11AM	Break time	
11AM ~ 12PM	Industry Trends & Networking	- The Business Development Process - BD Organizational Models - Networking (Conferences, LinkedIn) - Demonstration: BIO-Europe partneringOne
12PM ~ 1PM	Lunch	
1PM ~ 2:15PM	Presentations	- The Three Core Presentations - The "Follow Up" Presentation/ The "Meeting" or "Pitch" Deck/ The "Confidential" Presentation - Meeting Text : What to say when asking for a meeting
2:15PM ~ 2:30PM	Break time	
2:30PM ~ 3:30PM	Valuation	- Valuation-What is it? Why do it? - Part I–Revenue Forecasting/ Part II–Expense Forecasting
3:30PM ~ 4:PM	Break time	
4PM ~ 5PM	Valuation (continued)	- Part III–Risk-Adjusted Cash Flow - Part IV–Net Present Value and Deal Split - Part V–Impact of Structure and Terms - Value Inflection Points–Real Options
5PM ~ 5:30PM	Review & Next Step	- Day 2 Review, Day 3 Agenda Preview - Case Studies & Teams

2020년 BBS Pro 오프라인 Program - Day 3

Time	Agenda	Outline
10AM ~ 11AM	Negotiation	- Modeling – Review & Questions - Term Sheets – Review Basic Clauses - Essentials of Negotiation
11AM ~ 11:15AM	Break time	
11:15AM ~ 12:30PM	Case study 1	- Case : Paradox Pharmaceuticals & Flight Therapeutics - Focus on Licensing Terms and impact on valuation - Students will negotiate terms between paradox and a prospective Licensee
12:30PM ~ 1:30PM	Lunch	
1:30PM ~ 2:00PM	Models and Deal Structures	- Working the model during negotiations
2PM ~ 4PM	Case study 2	- Case : Paradox Pharmaceuticals & Poseidon Pharmaceuticals - Focus on Negotiation and Structure - Valuation implications
4PM ~ 5:30PM	Course Summary	- Open Discussion – Case Studies - Course Wrap-up - Closing Discussion and Q&A - Recommended Reading & Resources