

아트라스콥코제조한국(주) 채용 안내



아트라스콥코제조한국(주) 인사부

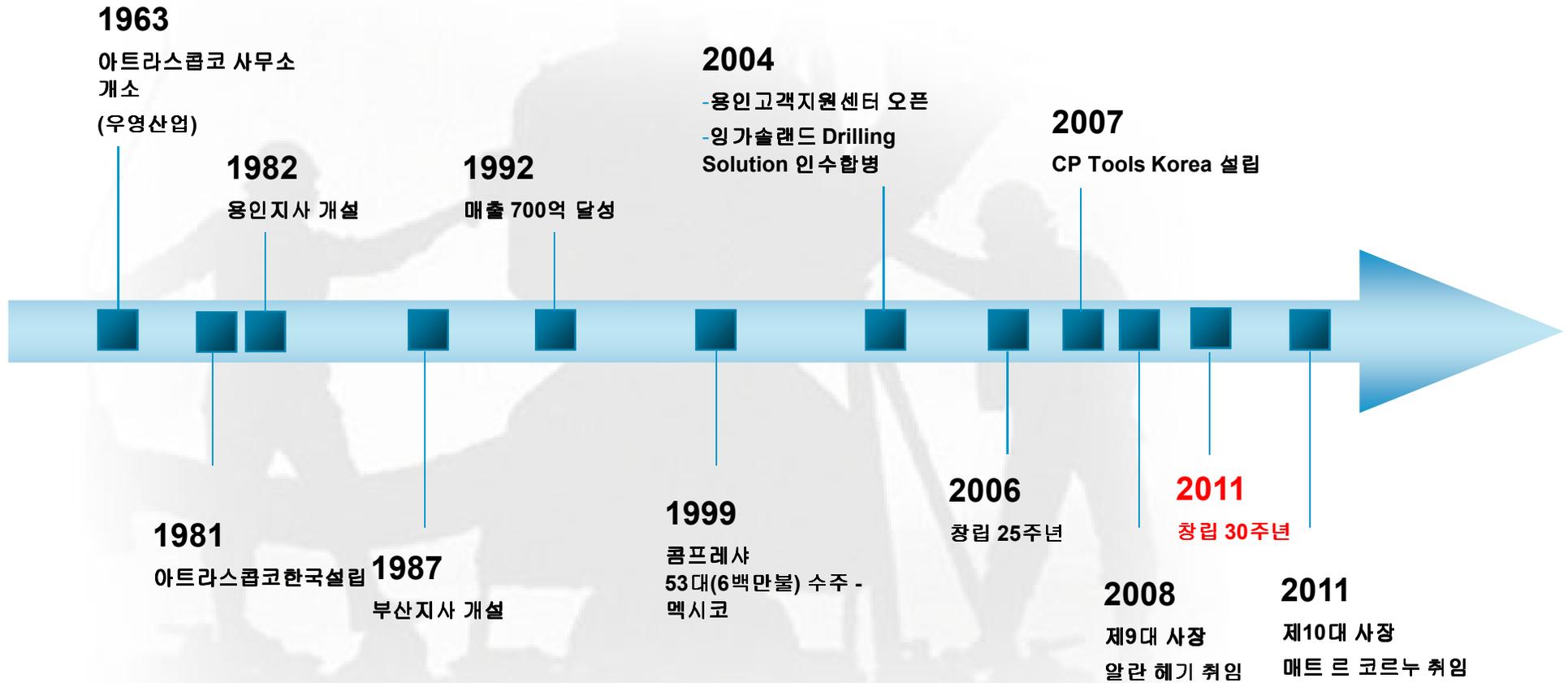
Sustainable Productivity

Atlas Copco

아트라스콥코제조한국(주) 소개



아트라스콥코제조한국 연혁



아트라스콥코 제조한국 조직도

대표이사
매트 르 코르누

2012년 총 160명

컴프레서 사업부문

Industrial Air
Oil-free Air
Gas and Process
Quality Air
Specialty Rental
Compressor Technique Service
Airtec

산업용 공구 사업부문

MVI Tools and Assembly Systems
General Industry Tools and Assembly Systems
Chicago Pneumatic Tools
Industrial Technique Service

광산.암반굴착 사업부문

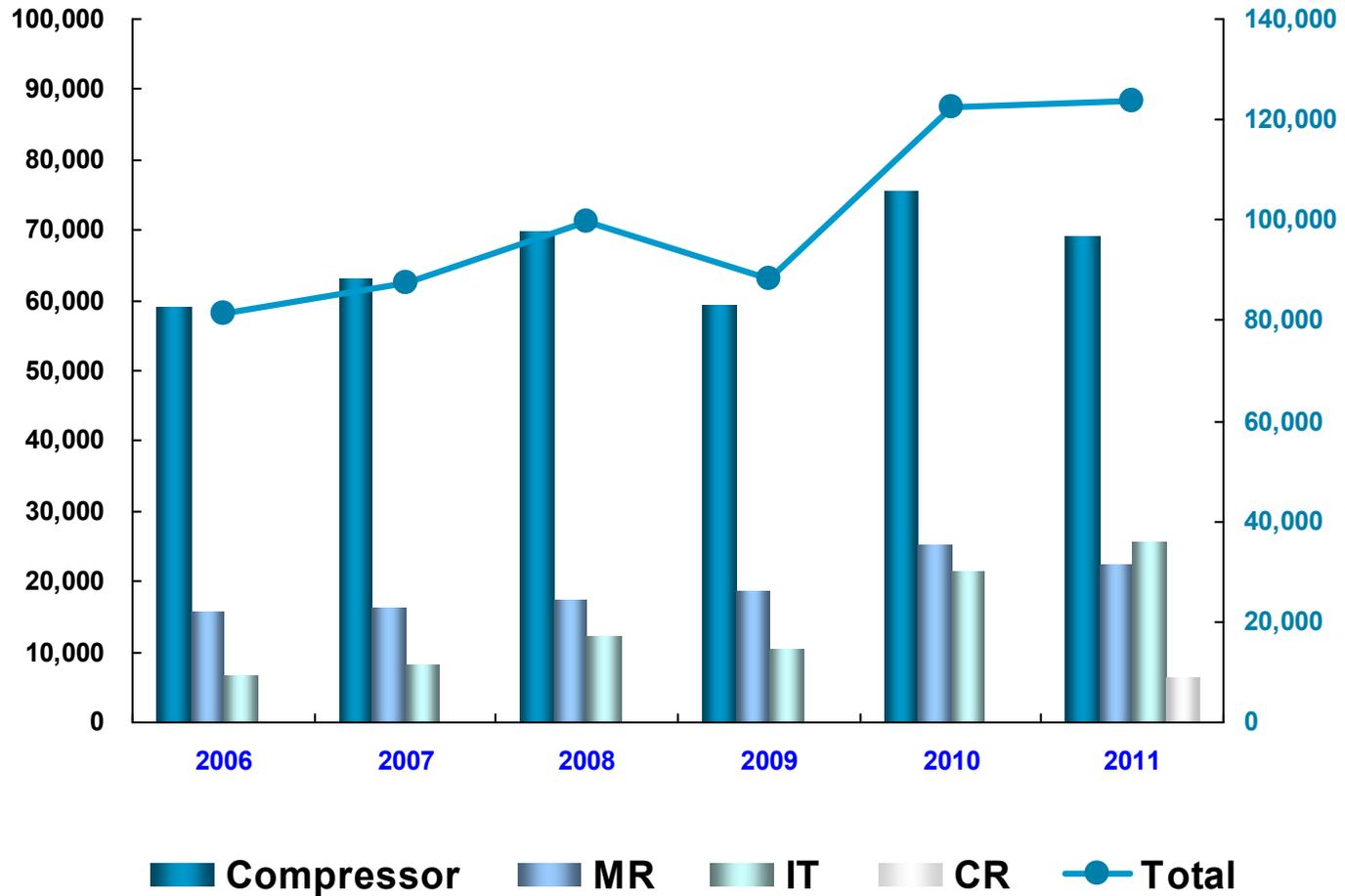
Underground Rock Excavation
Surface Drilling
Drilling Solutions
Exploration and Geotechnical Drilling
Rock Drilling Tools
Mining and Rock Excavation Service
Rocktec

건설.도로장비 사업부문

Portable Energy
Road Construction Equipment
Construction Tools
Construction Technique Service

Atlas Copco

Sales



단위: 백만 MKRW

서비스 네트워크



용인 고객지원센터



사회공헌 프로그램

저소득 아동을 위한 방과 후 공부방 지원



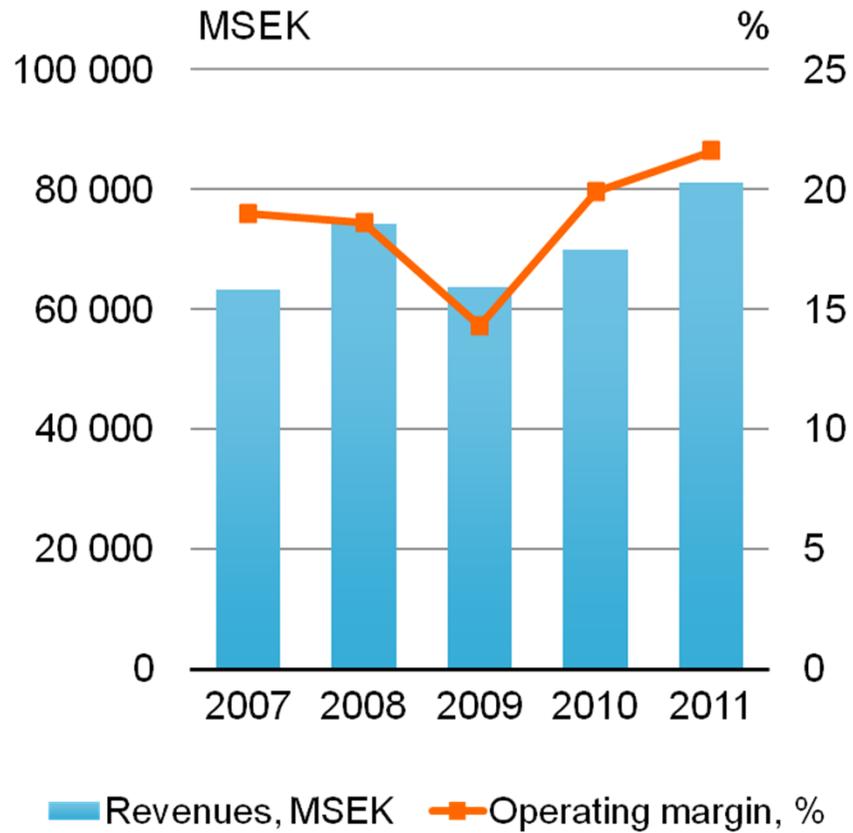
굿네이버스 20주년 행사에서 감사패 증정

Facts in brief

설립	1873 스톡홀름, 스웨덴
4개 주요 사업부문	<ul style="list-style-type: none">• 컴프레서 사업부문• 산업용 공구 사업부문• 광산 및 암반굴착 사업부문• 건설·도로장비 사업부문
전세계 판매망	170 여 개국
임직원	37 500 명 / 86 개국
연매출 (2011)	BSEK 81 (BEUR 9)
영업이익	21.6%



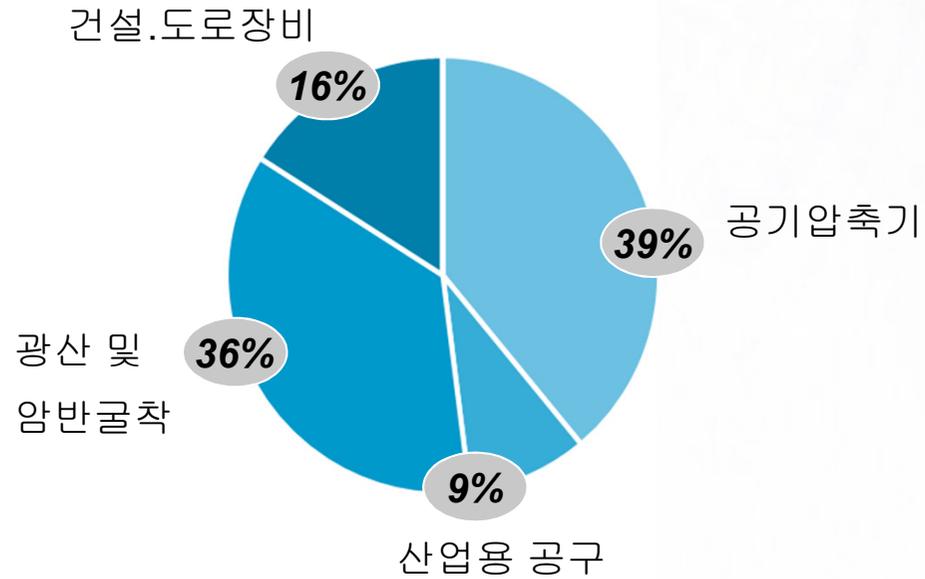
2011 매출



다양한 산업분야



사업별 매출액



전문적인 서비스



브랜드 포트폴리오



지속적인 생산성 향상

- 고객 경쟁력 강화; 보다 생산적이고 안전하게. 에너지 비용도 절감.
- 에너지의 효율적 사용으로 더욱 깨끗한 환경으로 보존.
- 아트라스코프코의 지속적이고 수익성 있는 발전



Atlas Copco

First in Mind—First in Choice ®



지속적이고 수익성 있는 발전을 위한 목표

제품 및 서비스	First in Mind—First in Choice® → 전 브랜드의 고객과 잠재고객에게.	고객 충성도 증가.	2020년까지 에너지 효율성 20% 증가	안전하고 신뢰할만한 제품과 서비스 제공
운영목표	First in Mind—First in Choice® → 현재와 미래의 직원들에게.	전 직원의 성취도를 높이기 위한 능력개발 및 매년 코칭/평가	성별·국적에 다양성 증가. 그룹 내 자리가동 독려.	안전하고 건강한 작업환경 조성. 산재 0, 병가 2.5% 이하.
	부정부패 및 뇌물 금지	비즈니스 파트너와의 업무에 높은 도덕적, 환경적, 사회적 수준을 요함.	제품의 전체 수명의 관점에서 신제품 및 서비스 개발.	지속 가능한 건축 스탠더드에 따라 아트라스콤포코 건물 건축
	2020년까지 운영상 발생하는 이산화탄소 배출량 20% 감소.	2020년까지 제품운송에서 발생하는 이산화탄소 배출량 20% 감소.	물소비량을 현재 수준으로 유지	재사용 및 폐기물 재활용
재정목표	연 매출 성장 8%	높은 자본 수익률 유지	인수 비즈니스의 경제적 기여도 향상	주당 수익의 50%를 연간 배당금으로 지급



아트라스콥코제조한국 채용 안내



채용 안내

구분	내용	비고
직무명	Contract Engineer	
직무내용	<p>에어컴프레서 납품에 대한 기술지원</p> <ul style="list-style-type: none"> - 고객 Kick off 미팅 참석 - Project에 대한 Master Schedule 관리 - Customized Product 제작을 위한 본사와의 커뮤니케이션 - 도면, 관련자료 검토 및 업데이트 - 3rd party 관리 - 납품 및 시운전 까지 Sales Engineer 와 협업 	
자격요건	<ul style="list-style-type: none"> - 기계, 전기, 전자 공학 전공자 - 영어 가능자 - 관련업무 경험자 우대 	
근무지	서울시 서초구 서초3동 서원빌딩 아트라스코프	
근무시간	월~금(09:00 ~ 18:00)	
근로계약 형태	정규직	
급여	면접 후 협의	
복리후생	4대 보험, 단체보험, 자녀학자금 지원, 영어교육비 지원, 경조사비 지급, 사내 서클활동 지원, 복지카드지급, 명절 및 여름휴가비 지급 등	

**Committed to
sustainable productivity.**





Atlas Copco

